



JOIN OUR TEAM!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Area Sales Manager (m/w/d) B2B - Raum Süddeutschland

Wir sind eine junge High-End E-Bike Manufaktur mit Sitz im Herzen der österreichischen Alpen.

Mit deutschem Engineering, innovativem Design und kompromisslosen Ausstattungslinien bauen wir hochwertige E-Mountainbikes für jeden Einsatzzweck.

In unserem dynamisch wachsenden Geschäftsumfeld suchen wir Personen, die als souveräne Ansprechpartner eines Fahrradherstellers im Premium-Segment fungieren und durch ihren persönlichen Einsatz zum Unternehmenserfolg beitragen.

Es erwartet dich eine anspruchsvolle Aufgabe, mit der du viel bewegen kannst!

Deine neue Herausforderung!

- Intensive Beratung und Betreuung unserer bestehenden Fachhändler und Key-Accounts
- Ausbau des Gebietes Süddeutschland durch Neukundenakquise und Ausbau unserer Marktposition bei den bestehenden Fachhandelspartnern
- Mitwirkung bei der strategischen Vertriebsplanung und operative Umsetzung der Sales-Strategie im eigenen Verantwortungsbereich
- Planung, Koordination und Realisierung von kundenbezogenen und verkaufsfördernden Maßnahmen
- Unterstützung und Mitwirkung bei Events, Messen und Händlerveranstaltungen

Das bringst du mit:

- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung und vertiefte Branchenkenntnisse
- Begeisterung, Leidenschaft und hohe Affinität für alles rund ums Bike
- Gutes kaufmännisches Verständnis und technisches Know-how
- Selbstständige und strukturierte, strategische Arbeitsweise und Hands-on-Mentalität
- Souveränes Auftreten mit Verkaufs-, Verhandlungs- und Kommunikationstalent
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Reisebereitschaft (gültige Fahrerlaubnis erforderlich!)
- Dein Wohnort liegt idealerweise im Vertriebsgebiet

Das bieten wir dir:

- Abwechslungsreiches, vielseitiges Aufgabengebiet in einem dynamisch wachsenden Unternehmen in einer Zukunftsbranche
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Spannende und qualitativ hochwertige Produktpalette
- Flexible Arbeitszeitgestaltung und Homeoffice
- Zahlreiche attraktive Mitarbeiter-Benefits (z.B. Bikeleasing)
- Firmen-PKW zur Privatnutzung, Diensthandy und Notebook

Unser Betriebsklima ist offen, innovativ, mitarbeiterorientiert und mit kurzen Kommunikationswegen. Bei uns gibt es viel Raum für eigene Ideen und die Möglichkeit, sich selbst zu verwirklichen. Unser passioniertes, engagiertes, multi-professionelles Team arbeitet ohne Unterlass an einer stilvollen Bike-Kollektion, perfektioniert bis ins letzte Detail.

Bist du bereit, mit uns die Trend-Welt der E-Mountainbikes zu erobern und mitzugestalten?

Dann freuen wir uns, dich kennen zu lernen!

Bitte sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

charlott.becker@noxcycles.com



Nox Cycles Austria GmbH
Gewerbegebiet Süd 3
AT-6262 Schlitters im Zillertal
Tel. +43 (0)5288 / 21102-0
info@noxcycles.com